

GUIDE UTILIME DU DROPSHIPPING BY THE FACORY

GERER VOTRE ARGENT AVANT DE COMMENCER

- Règle 1 : N'achetez que le service nécessaire et justifié.
- Règle 2 : Comparer Plusieurs Prix Avant d'acheter.
- Règle 3 : Moins cher ne signifie pas Meilleur, Y a des frais cachés qui peuvent surgir. Bien lire l'offre avant d'acheter et pensez à votre besoin.
- Règle 4 : Toujours acheter avec un lien de réduction ou un coupon, c'est 100% l'option la moins chère du fournisseur. (D'ailleurs vous ferez pareil pour vous assurer que d'autres vont vous promouvoir)
- Règle 5 : Ne pas rater les promotions. C'est un excellent moyen d'acheter à un prix bradé.

1. VOUS VENDEZ QUOI ?

Avant de vous lancer prenez la décision suivante : Je veux vendre quoi sur internet et sous quel nom (votre nom est votre marque , en anglais votre Brand). Deux cas de figure :

- je veux vendre plusieurs produits qui n'ont aucune relation entre eux : Dans ce cas vous allez ouvrir un store généraliste et vous classerez les produits par catégories dans un catalogue .
- je veux vendre un seul produit ou un seul type de produit . Exemple : j'ouvre une parfumerie sur internet. Dans ce cas j'ouvre un magasin avec mon nom de marque et je vais exposer tous mes produits dans une seule catégorie. Si il s'agit d'un seul produit dans ce cas pas besoin de catalogue, le nom de ma boutique est le nom commercial de mon produit.

Pensez à plusieurs options de nom de marque avant de passer à l'étape suivante

2. OBTENIR MON PROPRE NOM DE DOMAINE

Maintenant que vous avez votre nom de marque ou brand vous devez acheter un nom de domaine et sécuriser sa propriété chez un Hébergeur.

Tout site internet a un nom de domaine c' est une obligation.

Pour paraître professionnel il faut privilégier les nom domaine du type : mybrand.com et une adresse mail du type : info@mybrand.com

Vous pouvez travailler avec des noms de domaine comme mydomain.co ou n' importe

Quelle autre extension mais l' idéal, si votre budget le permet c' est le .com .

Pour acquérir un nom de domaine vous avez besoin d' un Hébergeur et puis vous achetez un ou plusieurs noms de domaines

Choix Incontournable :

[Hostinger](#) vous obtiendrez, à travers ce lien, 20% de réduction et la possibilité d' héberger jusqu' à 100 noms de domaines (ce qui peut être très utile pour faire plusieurs tests ou créer plusieurs magasins et des adresses mails professionnelles gratuites). Vous obtiendrez aussi un premier nom de domaine gratuit lié à votre pack et c' est le plus grand avantage.

Notre conseil : prendre le plan pour 1 ans qui est largement suffisant pour un début car vous aurez besoin de quelques mois peut être pour decoller votre entreprise. Puis choisir un nom de domaine (votre brand) et continuer vers la messagerie professionnelle gratuite lié au domaine gratuit.

Les autres hébergeurs vendent les noms de domaines plus cher et 1 hébergement par pack. le choix est donc trivial est c' est la raison pourquoi

[Hostinger](#) est le leader du marché.

Il offre en plus des services gratuits à explorer comme le design du logo et le développement d' un site web gratuitement en utilisant l' intelligence artificielle ce qui peut vous éviter d' autres charges.

Le plus important pour vous dans cette étape c' est d' acquérir un plan hébergement (le moins cher du marché) puis acquérir votre nom de domaine (01 /100) gratuit et le lier au pack et aussi un grand avantage est la messagerie professionnelle gratuite car c' est ce qui coute le plus cher dans ce domaine.

Félicitations ! vous disposez d' une fenêtre sur Internet ou tout le monde peut vous trouver, Maintenant il faut trouver les produits à exposer pour les vendre ou tout simplement chercher des fournisseurs ?

Non , Même si vous vendez votre propre prduit ou service, vous devez vous assurer d' être payé et donc vous devez vous assurer d' avoir un fournisseur de paiement ou ce qu' on appelle : Gateway.

3. FOURNISSEUR DE PAIEMENT (GATEWAY)

C' est une obligation qui gêne la majorité car les Gateway prennent en considération votre lieu de résidence et du coup ne sont pas disponibles pour tous les pays et tout le monde.

Si vous résidez dans un pays Européen, au Canada ou aux USA et que vous pouvez le justifier alors vous n' avez pas de soucis et vous pourrez disposer des documents gouvernementaux pour justifier votre identité fiscale et avoir facilement accès à un Gateway du genre STRIPE

Si vous résidez en Afrique ou généralement un pays du tiers monde, vous devez obligatoirement disposer d' une entreprise basée soit aux USA soit aux UK Créer votre entreprise dans ces deux pays coute environ 200 dollars , il vous suffit de disposer d' un passeport et payer les frais à un intermédiaire .

(à trouver par simple recherche sur google, il y en a des centaines)

Les solutions :

Nous recommandons la création d' une entreprise dans votre pays de résidence fiscale ou dans un autre pays comme l' UK et l' USA et déclarer vos imports là ou vous résidez.

Vous pouvez utiliser votre compte personnel Paypal pour vous faire payer mais sachez que seulement 5% des gens à travers le monde seront votre cible ce qui est un handicap.

L' ultime solution est d' utiliser le Gateway de votre market Place ou ce qu' on appelle CMS.

Vous pouvez selon, le pays, vendre en votre nom propre et recevoir le paiement à travers les gateway des CMS mais là aussi ça dépend des cas.

AVANT DE CONTINUER VOUS AUREZ BESOIN D' UN COMPTE BANCAIRE SUR INTERNET. C' EST LE SEUL MOYEN DE RECEVOIR LES PAIEMENTS DES CLIENTS EN INSTANTANE SINON VOUS DEVREZ ATTENDRE DES JOURS OU DES SEMAINES AVANT DE RECEVOIR LES FONDS .

4. VOTRE COMPTE BANCAIRE ENTREPRISE.

Dans le monde de l' ECom, les masses d' argent qui circulent sont tres importantes et vous ne connaissez pas votre client en personne et vous avez besoin d' acheter avant de vendre quand vous faites du dropshipping. D' où la nécessité de disposer d' un compte bancaire ou recevoir l' argent instantanément sinon le plus rapidement possible et pouvoir l' utiliser.

Nous vous recommandons 2 banques , les meilleurs du domaine et il y en a des milliers. Ils vous permettent d' avoir plusieurs comptes en plusieurs devises et c' est l' idéal . et en plus ils sont très bien cotés auprès des gateway et vous faciliteront la tâche de vous faire accepter .

WISE Commencez par ouvrir un compte professionnel avec votre entreprise avant d' ouvrir un compte personnel que vous pouvez lier à votre compte personnel sur la banque dans votre pays. L' avantage est que vous pouvez avoir jusqu' à 5 cartes bancaires virtuelles .

En utilisant notre lien pour ouvrir votre compte **WISE** vous recevrez 50 dollars et un transfert gratuitement pour 500 dollars. N' hésitez pas, Vous et nous gagnons sur ce coup.

Vous aurez besoin des documents de l' entreprise et de votre passeport. si vous êtes dans un pays africain , pensez à utiliser une VPN on ne sait jamais. (L' acceptation dépend des pays).

Mercury Pas besoin de VPN pour avoir Stripe, il vous suffit d' avoir une entreprise aux USA . avec notre lien vous gagnez 250 dollars si vous transferez 10.000 dollars sur votre compte . Peu intéressant de ce côté ! Mais c' st une référence pour avoir le Gateway Stripe sans soucis quelque soit votre pays de résidence.

PAYPAL est en meme temps une banque et un Gateway, pour tirer le maximum profit , il vaut mieux commencer par créer une entreprise, puis un compte sur Wise, comme compte Buisness et après créer votre compte personnel Paypal . Attention : quand vous creez votre compte Business vous indiquez que votre lieu de résidence est le lieu de votre entreprise et pour justifier cela les banques comme Wise et Mercury fournissent les relevés bancaires . contentez-vous de créer votre comptes et revenz après quelque jours à Paypal pour programmer un transfert immédiat de paypal vers votre compte Wise sinon ils vont refuser . il faut manipuler avec délicatesse avec Paypal car ils sont trop puissants.

NOTRE CONSEIL :

Utilisez paypal pour payer les fournisseurs et bénéficier d' une protection de 6 mois sur vos achats et éviter de recevoir des paiements via paypal car ils protègent avant tout le client payeur.

A CE STADE VOUS DISPOSEZ DONC D' UNE ENTREPRISE ET D UN COMPTE BANCAIRE ET AU MOINS PAYPAL COMME GATEWAY . VOUS ETES PRETS A L' ETAPE SUIVANTE : CHOISIR LA PLATEFORME OU VOUS ALLEZ GERER TOUT VOTRE BUSINESS ET LES RELATIONS CLIENTS FOURNISSEURS. VOTRE CMS

5. VOTRE CMS (CLIENT-FOURNISSEUR-PAIEMENT)

C' est la dernière étape avant de chercher des fournisseurs ou d' exposer vos propres produits et services.

Vous avez besoin d' une plateforme qui va vous permettre à la fois de communiquer avec vos clients via votre site web et vos fournisseurs via des applications et surtout surtout votre fournisseur de moyen de paiement ce qu' on appelle Gateway.

La meilleure plateforme pour démarrer est Shopify , pourquoi ?

D'abord la facilité d'utilisation car c'est une plateforme dédiée au dropshipping . Les thèmes et les applications gratuits et payants sont optimisés pour la vente plus que toute autre plateforme .

Et surtout son Gateway accessible à tous quasiment et du coup pas de soucis pour démarrer.

Vous pouvez facilement créer votre boutique et la paramétrer, cela vous prendra quelques jours pour vous familiariser , il suffit de suivre le guide .

pour votre boutique , il suffit de nous le demander en envoyant votre formulaire via le lien suivant [lien formulaire](#).

Une fois votre boutique paramétré (moins de 24h) vous recevrez un mail de transfert de propriété et vous pourrez commencer à exploiter votre boutique.

6. VOS FOURNISSEURS .

N' oubliez jamais de l' esprit cette règle : Le moins cher n est pas forcément le meilleur et comparer les offres avant d' acheter. Cependant notre experience nous a dit que les meilleurs sont toujours les meilleurs .

Si vous faites du dropshipping alors vous allez acheter de chine via Ali express et livrer dans un autre pays comme 85% de l ecomerce mondial. Nous vous déconseillons fortement de travailler de cette manière à moins que vous n avez accès à un agent en chine pour vous éviter qu' on vous vole votre argent .

Ce qu' il faut faire c est passer par des agents reconnus mondialement et recommandés par Shopify. ils se chargeront du sourcing et de la livraison de votre client contre une petite commission et vous éviterons des dégâts nefastes.

Le schema est tres simples : une fois que vous recevez un paiement d' une commande vous payer ces agents, vous gardez biensure votre marge et eux se chargeront de tout le reste et meêm d aviser votre client et lui envoyer un lien de suivi de sa commande .

Nous vous listons ici les meilleurs (nous les installons dans votre store sic' est nous qui le paramétrons)

[CJ dropshipping](#) ce lien vous permet d' installer directement l' application dans votre store shopify, il vous suffit d' ouvrir votre store et d' accepter l' installation et terminer en remplissant vos données.

CJ est le meilleur fournisseur si vous voulez livrer aux USA rapidement et des produits de qualité .

Avec le plan gratuit, vous pouvez lister un nombre important de produits et les livrer .

Vous obtiendrez des remises en fonction de votre chiffre d' affaire ce quyi est équitable en plus vous pouvez gérer un nombre illimité de magasin avec le plan gratuit .

Conseil : ne passez à un plan payant que lorsque le volume des ventes le permet et que vous en avez besoin pour assurer un meilleur service à vos clients.

Par experience : CJ est toujours le moins cher à l' achat donc vous gagnez à resetr avec eux.

[Dropshipman](#) Memes avantages que CJ sauf que vous aurez rapidement besoin de passer à un plan payant pour gagner en réactivité. Ils ont raison de se valoriser car ils ont le meilleur service client et valent la peïn en plus leur plans ne sont pas du tout chers à comparer par d' autres .

[DSer](#) est la plus ancienne ets la plus connue des app cependant vous ne pouvez lier qu' un seul magasin dans le plan gratuit ce qui est un handicap quand on veut tester plus de magasin.

L' avantage est la reactivité à reconnaitre . par contre mefiez vous des produits gagnants qu' ils propsoent car la majorité sont saturés et tout le monde les propose.

7. LES ADSPYS .

Eh oui sur internet, tout le monde espionne tout le monde .
En tant que débutant vous serez tentés de tester un produit sans savoir si il peut vraiment marcher . tout simplement parce que vous aimez bien le produit . Vous avez tort . Copiez les autres si vous voulez réussir sans vous ruiner en testant des produits.

Pour Copier vous avez besoin de connaître les tendances et les produits qui marchent c' est là qu' interviennent les Spy tool ou communément appelés les adspy.

Ce qu' il font c' est collecter les informations sur les publicités et vous donnent leurs performances et aussi les liens vers les boutiques qui en font la promotion.

Ainsi vous aurez tout : le produit, le concurrent, son prix de vente, sa page de produit et sa description , et la creative utilisée dans la publicité, la cible sur facebook ou tktok ...

Vous n' avez qu' à le copier et lancer le produit le plus vite possible.
Laissez les gros tester les produits et copiez les ! c' est ça le principe du dropshipping.

Vous pourrez même les surpasser en améliorant la créative , la page de produit ou le prix et la qualité de service. C' est à vous de jouer .

Nous ne vous proposerons que les 3 meilleurs du marché car il y en a des centaines

[Minea](#) de réduction sur votre abonnement et vous pouvez le tester avant de tester gratuitement avant de vous abonner. Son avantage ou plutôt ses avantages : la mise à jour fréquente, la facilité de recherche et la possibilité de le lier avec votre magasin et transférer la description du concurrent vers votre magasin et même l' améliorer . vous pouvez même chercher les fournisseurs et connaître le chiffre d' affaire du concurrent et de tout autre concurrent qui vend ce produit . Bref c' est une solution complète pour décider de lancer ou pas un produit . c' est pourquoi nous faisons la formation basée sur Minea.

[Wininghunter](#) utilisez ce lien pour vous connecter, il vous sera possible de choisir un plan moins cher que celui de Minea mais qui n' offre pas toutes les possibilités comme le transfert des descriptions.
Cependant il reste un excellent adspy tool très largement utilisé.

[Nichescraper](#) Vous aimerez ce adspy si vous êtes débutant car il vous aidera à choisir votre niche . il offre quasiment les mêmes services que Minea et son plan le moins cher est moins cher que celui de Minea . en tout cas, la référence reste toujours Minea comme vous pouvez le constater. Vous pouvez comparer vous-même.

8- LES APPLICATIONS INDISPENSABLES DE SHOPIFY.

[SEO ANT](#) vous ne pouvez pas ne pas installer cette application. Elle vous optimise les photos pour une rapidité optimale du site et en plus le SEO produit par produit . ils offrent un plan gratuit de 7 jours à exploiter pour tout optimiser puis revenir au plan gratuit . N' activez le plan payant que si vous comptez sur le trafic SEO qui avec cette app est assez intéressant. à tester .

[VITALS](#) Plus de 40 applications en une seule application. Vous aimerez voir le comportement de votre client sur votre écran et vous découvrirez pourquoi ils achètent et pourquoi ils n' achètent pas. A notre avis, c' est l' une des meilleures app disponibles. A vous de confirmer.